

ISS-direktør håndplukket som rådgiver om outsourcing

Virksomheder anvender i stigende grad outsourcing som et middel til at nå strategiske mål. Men der er risiko for mange forkerte valg i processen. Derfor vælger mange at bruge en rådgiver, som kan guide virksomheden sikkert i mål. Rådgivningsfirmaet Faarup & Partners har netop fået en ny partner ombord, der en af de største kapaciteter herhjemme, når det drejer sig om outsourcing af IT.

- Selvom mange virksomheder efterhånden har outsourcet flere gange, er koblingen til forretningsstrategien stadig en af de sværeste øvelser, siger Jes Mejlby Jørgensen, tidligere IT-direktør for ISS.

Han skal forstærke rådgivningsfirmaet Faarup & Partners på området outsourcing af IT. Hos ISS, der er en af verdens største sourcing-leverandører på serviceområdet, har Jes Mejlby Jørgensen blandt andet stået i spidsen for ISS' egen outsourcing af ERP-systemer og drift globalt i organisationen.

- Det kan lyde banalt, men det vigtigste er fra begyndelsen at gøre sig klart, hvad det er, man vil opnå med sourcing. Når det er defineret, skal det være den røde tråd for alle efterfølgende aktiviteter i processen, siger den nye partner Jes Mejlby Jørgensen. Eksempelvis er der tale om meget forskellige forløb hvis målet er henholdsvis besparelser eller bedre support.

Henrik Faarup, direktør i Faarup & Partners ser ofte, at ledelsesopgaven omkring sourcing bliver undervurderet. Han mener, at det er en af hovedårsagerne til, at outsourcing ikke altid bliver en succes.

- Nogle kommer ligefrem til at outsource en del af ledelsesansvaret også, men det går selvfølgelig ikke. Der er krævende ledelsesopgaver gennem hele forløbet, eksempelvis i forhold til at matche leverandørens team.

En anden af de typiske faldgruber ved outsourcing er, at virksomheden stiller krav til leverandøren om at kunne gøre arbejdet billigere og billigere qua stordriftsfordele.

- Mængderabat kræver standardisering. Men nogle virksomheder kommer med et IT-miljø, som de ikke er indstillet på at standardisere. Derfor vil blive de ofte skuffede over, at det koster det samme, fordi leverandøren er nødt til at skræddersy ydelsen, siger Henrik Faarup.

Faarup & Partners har et mål om at blive de større virksomheders foretrukne rådgiver indenfor outsourcing af IT. På det forretningsområde oplever firmaet en stigende efterspørgsel.

- Vores nye rådgiver og partner, Jes Mejlby Jørgensen, kommer med en unik erfaring og viden, når det drejer sig om kvalificeret rådgivning gennem et samlet sourcing forløb. Vi er derfor som virksomhed kommet et skridt nærmere vores målsætning, men vi skal bruge flere erfarne konsulenter på området, siger Henrik Faarup, direktør i Faarup & Partners.

For mere information, kontakt:

Jes Mejlby Jørgensen, partner, Faarup & Partners

Tlf.: +45 21 41 21 41

Mail: jes@faaruppartners.dk

Henrik Faarup, direktør, Faarup & Partners

Tlf.: + 45 51 23 45 50

Mail: henrik@faaruppartners.dk

Presse billeder:

<http://www.faaruppartners.dk/rm/presse>

Om Faarup & Partners

Faarup & Partners yder rådgivning ved strategiske ændringer. Rådgivningen omfatter bl.a. benchmarking, business cases, sourcing og concernrapportering. Faarup & Partners beskæftiger udelukkende seniorkonsulenter med solid ledelseserfaring og har eksisteret siden 2002 som uafhængigt rådgivningsfirma. Blandt kunderne er Carl Bro, Container-Centralen, DIEU, Immediad, IT Optima, Pen-Sam, PFA Pension, Unomedical og Aaro Systems.

Mere information på www.faaruppartners.dk.